



وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
جهاز الإشراف والتقييم العلمي
دائرة ضمان الجودة والاعتماد الأكاديمي
قسم الاعتماد الدولي

نموذج وصف المقرر

مراجعة أداء مؤسسات التعليم العالي ((مراجعة البرنامج الأكاديمي))

يوفر وصف المقرر هذا إجازاً مقتضياً لأهم خصائص المقرر ومخرجات التعلم المتوقعة من الطالب تحقيقها مبرهنأ عما إذا كان قد حقق الاستفادة القصوى من فرص التعلم المتاحة. ولابد من الربط بينها وبين وصف البرنامج.

مدرس المادة : أ.د. علاء حسين الجوعاني . الاختصاص : القانون الخاص

جامعة الأنبار	١. المؤسسة التعليمية
كلية القانون والعلوم السياسية / قسم القانون	٢. القسم الجامعي / المركز
شرح قانون التجارة العراقي ١٩٨٤	٣. اسم / رمز المقرر
القانون التجاري	٤. البرامج التي يدخل فيها
رسمي والكتروني	٥. أشكال الحضور المتاحة
سنوي / ٢٠١٩ / 20٢٠	٦. الفصل / السنة
56	٧. عدد الساعات الدراسية (الكلي)
1/ 10 / 2019	٨. تاريخ إعداد هذا الوصف

٩. أهداف المقرر : ١- تعريف الطالب بقانون التجارة العراقي وتاريخه ومصادره ونطاقه. ٢- بيان الأعمال التجارية وأنواعها ونظامها القانوني وتمكين الطالب من تكييف العمل التجاري وتمييزه عن العمل المدني. ٣- عرض نظرية التاجر ببيان مفهوم التاجر الطبيعي والمعنوي وشروط اكتساب صفة التاجر وواجبات التاجر. ٤- بيان أهم العقود التجارية الضرورية للتجارة وهي عقد النقل والوكالة بالعمولة وعقد التأمين. ٥- بيان البيوع البحرية الدولية وطبيعتها وتوضيح أهم نوعين منها هما بيع فوب وبيع سيف أو كاف. ٦- عرض أهم العمليات المصرفية كالحساب الجاري والاعتماد المصرفي.

١٠. مخرجات التعلم وطرائق التعليم والتعلم والتقييم :

أ- المعرفة والفهم :

- ١- القدرة على تحليل النصوص القانونية والمبادئ العامة الخاصة بالقانون التجاري.
- ٢- القابلية على حل المشاكل التي تثار في إطار تكييف العمل التجاري وتحديد نظامه القانوني.
- ٣- الحكمة في تقديم المشورة القانونية على أساس المعرفة والإدراك .
- ٤- القدرة على ممارسة عمل تسجيل التجار في السجلات التجارية وتحديد أسماؤهم التجارية ودفاترهم التجارية.
- ٥- القدرة على صياغة العقود التجارية وصياغة نماذج التعاملات المصرفية على الصعيدين الوطني والدلي.
- ٦- التمكين من صياغة العقود الدولية والتعاملات التجارية الخارجية وأعداد قدرات واعية وملمة بأحكام التجارة الدولية وقادرة على حماية مصالح التاجر الوطني والمصلحة الوطنية.

ب- المهارات الخاصة بالموضوع :

- ١- التعرف على القواعد والإجراءات الخاصة بعمل التجار والشركات وشروطهم وتسجيلهم وصياغة عقودهم.
- ٢- القدرة على الموائمة والملائمة بين النظرية والتطبيق العملي سواء في نطاق العمل التجاري والمصارف أو البيئة التجارية الدولية

طرائق التعليم والتعلم

- ١- المحاضرات النظرية الصفية .
- ٢- المناقشات وتبادل الأفكار سواء بين الأستاذ والطلبة أو بين الطلبة فيما بينهم .
- ٣- استخدام الوسائل التعليمية لإيصال المعلومة العلمية من خلال لوحة الكتابة أو ضرب الأمثلة العملية الواقعية .
- ٤- استخدام وسائل التعليم الإلكتروني للفصل الدراسي الثاني عبر منصة Class Room وبث المحاضرات الإلكترونية من خلال التطبيقات والبرامج المعتمدة.

طرائق التقييم :

- ١- الإختبارات او الإمتحانات :
- أ- الإختبار الشفهي . ب- الإختبار الورقي اليومي . ج- الإختبار الشهري .
- ٢- المشاركات الصفية والتدريبية وفاعلية الطلبة مع المواضيع العلمية
- ٣- إعداد مقالات أو أوراق عمل صفية لإثراء المعلومات محل الدراسة .
- ٤- الامتحانات الإلكترونية عبر برنامج Class Rom للفصل الدراسي الثاني.

ج- مهارات التفكير :

- ١- تعليم الطالب كيفية الإعتماد على الذات .
- ٢- بناء الشخصية القانونية الفذة المستقلة القادرة على التواصل والتأثير .
- ٣- تعليم الدارس كيفية استثمار الوقت واستغلاله بشكل بناء وبجهد معقول



وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
جهاز الإشراف والتقويم العلمي
دائرة ضمان الجودة والاعتماد الأكاديمي
قسم الاعتماد الدولي

طرائق التعليم والتعلم :

- ١- طريقة الإلقاء والتلقين المباشر .
- ٢- طريقة النقاش وتبادل الأفكار والمناقشة للنتائج والأحكام .
- ٣- التعليم التعاوني باستخدام أسلوب العصف الذهني والتفاعلي .
- ٤- التعليم المبرمج من خلال الإستعانة بالخبرات والتجارب السابقة في موضوع البحث .
- ٥- التعليم المحوسب الافتراضي عن الطريق وسائل التوصل على شبكة الانترنت .
- ٦- التعليم الالكتروني عبر البوربوينت والمناقشات الجماعية عبر التطبيقات الالكترونية .

- د - المهارات العامة والمنقولة (المهارات الأخرى المتعلقة بقابلية التوظيف والتطور الشخصي) .
- ١- الجدارة وتحمل المسؤولية .
 - ٢- مهارات التعامل والتواصل من جهة الاستاذ مع طلبته أو الطلبة فيما بينهم .
 - ٣- المرونة والإيجابية في العمل .
 - ٤- التفكير النقدي تجاه المواضيع المختلطة .

١١. بنية المقرر

الشهر	الساعات	مخرجات التعلم المطلوبة	اسم الوحدة / المساق أو الموضوع	طريقة التعليم	طريقة التقييم
الأول	8	الإستنتاج والتحليل	مفهوم قانون التجارة وتاريخه وطبيعته ونطاقه ومصادره	الإلقاء واستعمال لوحة الكتابة	الإختبارات الشفهية واليومية
الثاني	=	=	الأعمال التجارية وأنواعها ونظامها القانوني	=	=
الثالث	=	=	نظرية التاجر ومفهوم التاجر الطبيعي والمعنوي وشروط اكتساب الصفة التجارية	=	=
الرابع	=	=	واجبات التاجر	الإلقاء والزيارات الميدانية للغرفة	=

	التجارية والصناعية				
الاختبارات الالكترونية السريعة	التعليم الالكتروني عبر منصة Class Room والتطبيقات الالكترونية الأخرى المعتمدة	العقود التجارية (عقد النقل والوكالة بالعمولة)	=	=	الخامس
=	=	عقد التأمين	=	=	السادس
=	=	العمليات المصرفية والبيع التجارية البحرية الدولية	=	=	السابع



وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
جهاز الإشراف والتقييم العلمي
دائرة ضمان الجودة والاعتماد الأكاديمي
قسم الاعتماد الدولي

١٢. البنية التحتية	
القراءات المطلوبة : ▪ كتب المقرر ▪ أخرى	الكتاب المقرر : ١- الدكتور باسم محمد صالح: القانون التجاري/ القسم الأول، العاتك لصناعة الكتاب، بيروت، ٢٠٠٩. أخرى : ١- الدكتور أكرم ياملكي/ القانون التجاري، دار الثقافة للنشر والتوزيع، ١٩٩٨. ٢-دكتور فاروق ابراهيم جاسم/ القانون التجاري، منشورات الحلبي الحقوقية.
متطلبات خاصة	جميع المادة
الخدمات الاجتماعية (وتشمل على سبيل المثال محاضرات الضيوف والتدريب المهني والدراسات الميدانية)	الدراسات التطبيقية في الغرف التجارية والصناعية وفي وزارة التجارة.

١٣. القبول	
المتطلبات السابقة	لا يوجد لأن النظام سنوي
أقل عدد من الطلبة	30
أكبر عدد من الطلبة	160

د. نواف مشرف حردان
رئيس قسم القانون

د. هادي حسبان ربيع
العميد / وكالة