

اثر فرض ضريبية على الانتاج :

اختلف تعريف مفهوم الضريبة حسب الوجهة التي تتادي فيها فتم تعريفها حسب المفهوم الاقتصادي (هي مساهمة نقدية تفرض على المكلفين بها وحسب قدراتهم النشاطية والتي تقوم عن طريق السلطة بتحويل الاموال المحصلة وبشكل نهائي دون مقابل محدد لتحقيق الاهداف المحددة من قبل السلطة المركزية) .

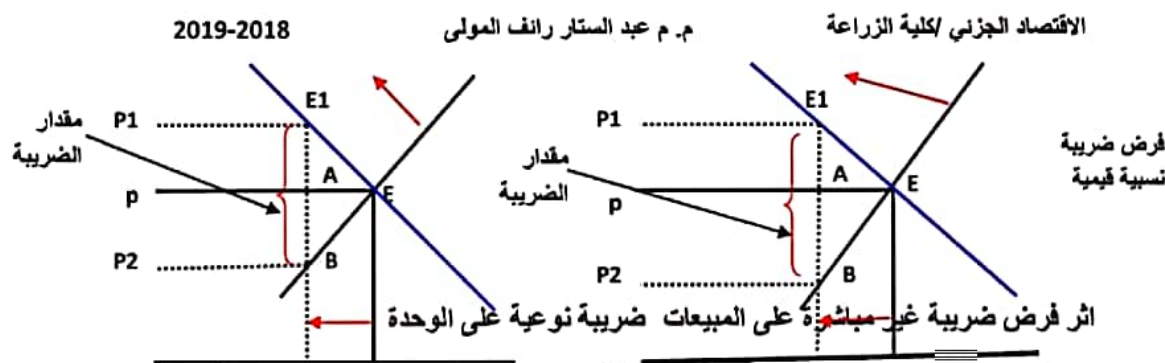
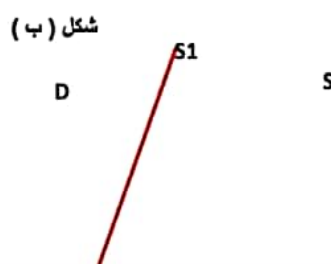
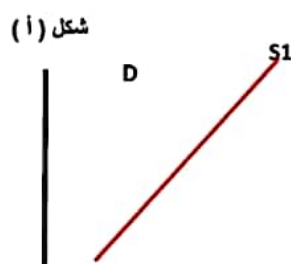
فهناك انواع مختلفة من الضرائب لكن الذي يهمنا هو الضرائب التي تفرض على الانتاج والتي تشمل الضرائب غير المباشرة (Indirect Taxes) التي تفرض على السلع والخدمات حيث يستطيع المنتجين او البائعين من نقل جزء منها او كلها الى المستهلكين (المشترين) من خلال رفع سعر السلعة او الخدمة ولهذا سميت بالضرائب غير المباشرة ، اما الضرائب المباشرة (Direct Taxes) فهي الضرائب التي تفرض مباشرة على الدخول وبالتالي لا يمكن نقل عبئها الى المستهلكين ويكون الشخص التي تفرض عليه هو الممول الرئيس والقانوني .

وان سبب فرض الضريبة بنوعها هو لتحقيق اهداف عديدة منها (اجتماعية ، اقتصادية ، سياسية) لذا يجب ان نؤكد ان فرض الضرائب الغير مباشرة على المبيعات سوف ينخفض عن العرض للسلعة التي فرضت عليها هذه الضريبة بمقدار الضريبة بالكامل وذلك عن ثمن الطلب الذي يدفعه المستهلكين والسبب ان الحكومة تحصل على ضريبة المبيعات بالكامل من المنتج مما يؤدي الى نقص العرض وانتقاله الى اعلى اليسار وبنفس مقدار الضريبة على الوحدة مما يؤدي الى تحديد توازن جديد في سوق السلعة مع منحى الطلب القديم ، وعليه فان فرض ضريبة غير مباشرة سوف يؤثر على سعر العرض الذي يحصل عليه المنتجون عن ثمن الطلب الذي يدفعه المستهلكون والفرق بينهما هو انتقال منحى العرض بعد فرض الضريبة .

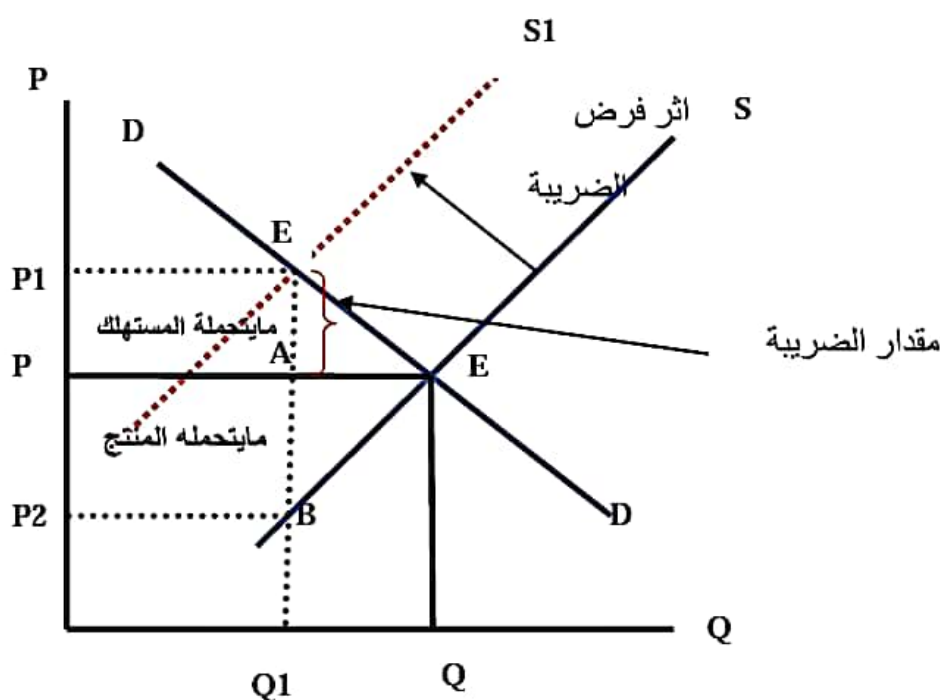
ويتوقف مقدار ما يتحمله كل من المنتج والمستهلك من الضريبة غير المباشرة على مرونتي العرض والطلب على السلعة او الخدمة ، وقد تكون الضريبة المفروضة على السلعة او الخدمة اما ضريبة (نوعية - نسبية) ، الضرائب النوعية ويقصد بذلك أن تفرض الضريبة على كل نوع من الدخول على حده ، اما لضرائب النسبية فهي ضريبة تفرض بنسبة ثابتة مهما كانت قيمة الدخل الخاضع للضريبة وهي لا تحقق العدالة الضريبية لعدم وجود مساواة في التضحية.

ويمكن ان نبين اثر فرض ضريبيه غير مباشرة نوعية من خلال مبلغ ثابت على كل وحدة منتجة من سلعة او خدمة معينة من خلال انتقال منحني العرض كما ذكرنا سابقا الى اعلى اليسار وموازيا لمحور العرض الاصلي وبمقدار الضريبة على كل وحدة مباعه كما في الشكل (ا) فاذا كانت الضريبة نسبية (قيمية) فان منحني العرض ينتقل الى اعلى اليسار بمقدار الضريبة وان مقدار الضريبة يزداد بزيادة السعر (الثمن) وعليه فان المسافة بين منحني العرض الجديد ومنحني العرض الاصلي تزداد كلما زادت الكميات المعروضة وهذه المسافة هي بمقدار الضريبة على العرض من خلال ضرب (الضريبة * السعر) كما موضح في الشكل (ب) .

فمن الشكل ادناه يتبين ان فرض الضريبة على الانتاج (المبيعات) يؤثر على منحني العرض دون التأثير على منحني الطلب . حيث ينقل منحني العرض (s) الى (s1) عند فرض الضريبة حيث تكون هذه المسافة ثابتة في حالة الضريبة النوعية كما في الشكل (أ) ، بينما في حالة الضريبة النسبية التي تأخذ نسبة من سعر السلعة فان هذه المسافة تزداد مع ارتفاع السعر كما في الشكل (ب) وسوف يقتصر تحليلنا على الضريبة النوعية التي تكون على صورة مبلغ ثابت على كل وحدة منتجة او مبيعة .

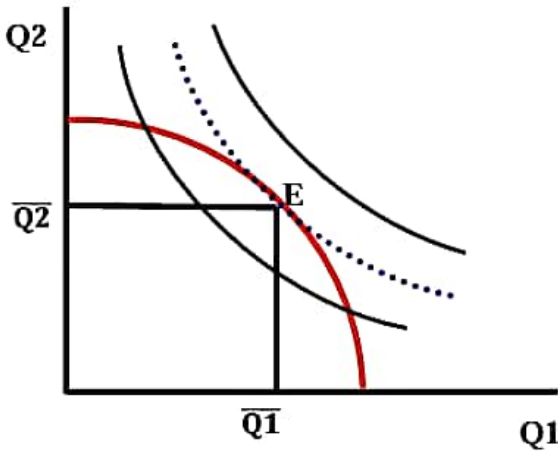


- من الشكل اعلاه يتبين Q سعر التوازن هو P وكمية التوازن هي Q التي تم تحديدها عند نقطة التوازن E .
- ان نقطة التوازن E بعد فرض الضريبة النوعية هي $E1$ وكمية التوازن هي $Q1$ اما سعر التوازن هو $P1$.
- مقدار الضريبة على الوحدة يقاس بالمسافة لانتقال منحنى العرض الى الاعلى وهو عند نقطة التوازن الجديدة $(E1, B)$ وهو عبارة عن الفرق بين $(P1, P2)$ وحصيلة الضريبة التي تحصل عليها الدولة هي عبارة عن حاصل ضرب الكمية $(Q1, O)$ في الضريبة على الوحدة $(E1, B)$ او $(P1, P2)$ وهي تساوي مساحة المستطيل $(p1, P2, E1, B)$.
- مقدار ما يتحمله المنتج من عبء الضريبة على الوحدة مقدار $(E1, B)$ او $(P1, P2)$ مطروحا منه الجزء الذي استطاع تحمله المستهلك $(E1, A)$ او $(P, P1)$ وهو مقدار الانخفاض في سعر العرض عند سعر التوازن الاصلي لذا فان ما يتحمله المنتج من حصيلة الضريبة تمثل المساحة $(P, P2, A, B)$. ونلاحظ ان ما يتحمله المنتج من عبء الضريبة للوحدة هو (AB) يفوق ما يتحمله المستهلك $(E1A)$ وان سبب ذلك هو انخفاض مرونة منحنى العرض مقارنة بمرونة منحنى الطلب عن نقطة التوازن الجديدة $(E1)$.



((التوجيه الامثل للموارد))

يؤدي سيادة التنافس التام الى التوجيه الامثل للموارد وذلك من خلال الانتاج الادنى للتكاليف وتحمل المستهلكين لأدنى الاسعار التي تغطي فقط التكاليف الحدية للإنتاج وتحقيق الوحدات الانتاجية لسعاتها الانتاجية المثلى وحصولها على الارباح العادية فقط . ويمكن بيان ذلك من خلال افتراض وجود سلعتين فقط هي $(Q1, Q2)$ حيث يمثل توجيه الموارد المتاحة في انتاج هاتين السلعتين بواسطة منحنى الامكانيات الانتاجية بينما يبين منحنى السواء الخاص بالمستهلكين تفضيلاتهم السلعية ، فان التوجيه الامثل للموارد في ظل التنافس التام في الفترة الطويلة يتحدد عن نقطة تماس منحنى الامكانيات الانتاجية مع اعلى منحنى سواء ممكن كما في الشكل ادناه عند النقطة (E) فان المقتصد يستخدم كل موارد الانتاجية المتاحة بحيث يحقق لمستهلكه اعلى رفاهية اقتصادية ممكنة عند مستوى سعري $(P1, P2)$ وقدر من الانتاج $(Q1, Q2)$.

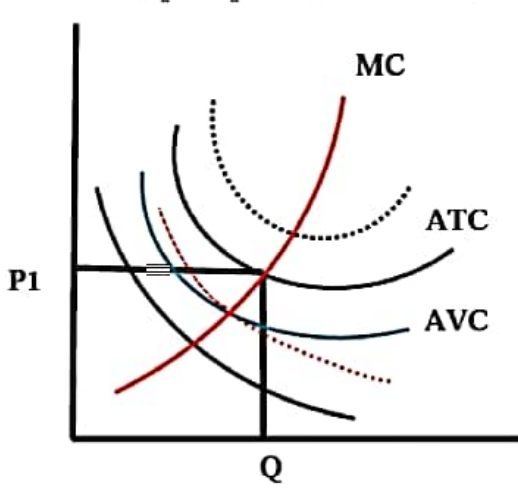


التغير في التكاليف الانتاجية : يتوقف اثر التغير في التكاليف الانتاجية على نوعية هذه التكاليف وبالتالي يمكن تصنيف اثر التغير في التكاليف الانتاجية الى .

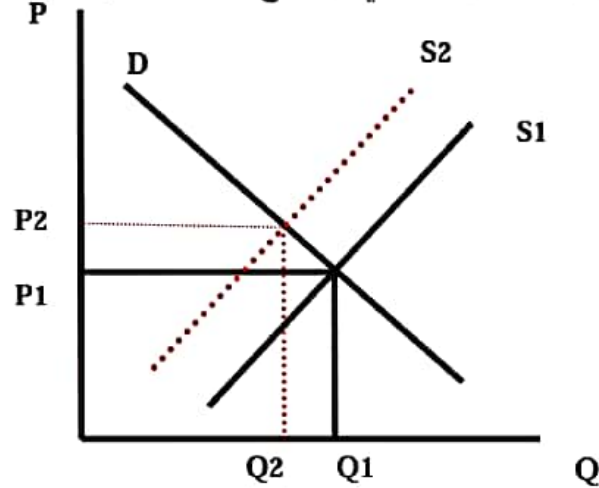
1- زيادة التكاليف الانتاجية الثابتة : في ظل افتراض ارتفاع ايجارات المباني التي تعمل من خلالها الوحدة الانتاجية فان منحنى التكاليف الثابتة والكلية سوف ينتقل الى اعلى في الوقت الذي لا يتغير فيه كل من منحنى التكاليف المتوسطة والتكاليف الحدية . ونظرا لان الايجار يمثل احد بنود التكاليف الثابتة ولما كان عرض السلعة ما هو الا جزء من منحنى التكاليف الحدية للوحدة الانتاجية فهذا يعني عدم تغير مقدار المعروض السلعي بزيادة الايجار وبالتالي فان الاسعار لا تتغير في الامد القصير .

وفي ظل افتراض ان الوحدة الانتاجية كانت في حالة توازن في الامد الطويل قبل تغير التكاليف الانتاجية كما انها لم تحقق سوى الربح العادي فقط فان هذا سوف يؤدي بها في ظل ارتفاع متوسط تكلفتها الانتاجية الكلية الى عدم تغطيتها لهذه التكاليف مما يدفعها الى الخروج من المجال الانتاجي في الفترة الطويلة .

وهذا يؤدي الى انتقال منحنى عرض السلعة في هذه الفترة الى اليسار من (S1) الى (S2) بما يحقق توازن جديد يترتب عليه نقص المعروض السلعي وارتفاع اسعاره ويمكن ملاحظة ذلك من خلال الشكل البياني الاتي .



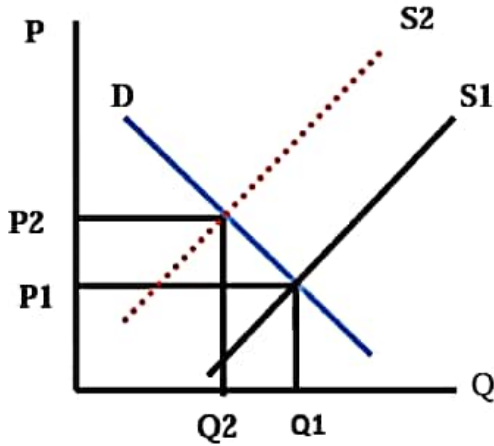
الانتاج في الوحدة الانتاجية



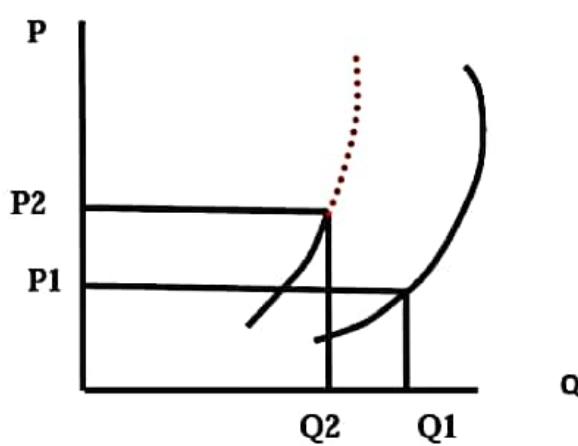
الانتاج في الصناعة

ثانيا- زيادة التكاليف الانتاج المتغيرة : في ظل افتراض ارتفاع اجور العمل البشري الداخل في عمليات الانتاج فان هذا سوف يؤدي الى انتقال منحنى التكاليف المتوسطة المتغيرة والكلية وكذلك منحنى التكاليف الحدية الى اعلى اليسار حيث يترتب على ذلك نقص المعروض السلعي من (Q1) الى (Q2) في ظل السعر السوقي السائد لهذه السلعة . ويمكن القول انه في ظل الفترة القصيرة فانه يترتب على زيادة التكاليف المتغيرة وانتقال منحنى عرض الصناعة لهذه السلعة الى اليسار من الوضع S1 الى S2 وبالتالي ارتفاع السعر السوقي للسلعة في ظل ثبات مقدار الطلب عليها .

ويختلف الوضع التوازني الجديد عن التوازن الاصلي في ظل نقصان مقدار المعروض السلعي مع زيادة اسعاره والشكل البياني الاتي يوضح ذلك .



الصناعة



الوحدة الانتاجية

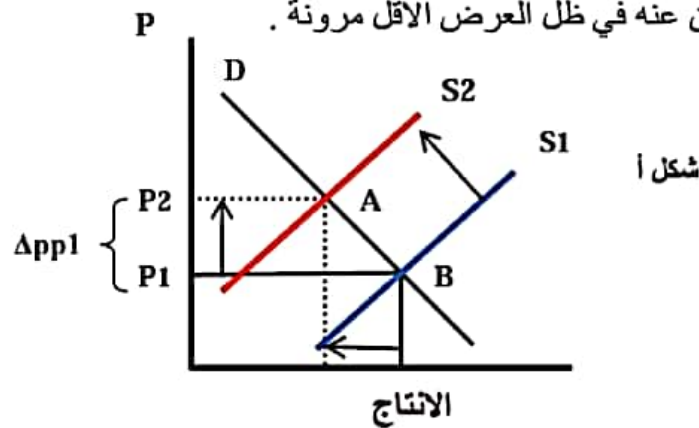
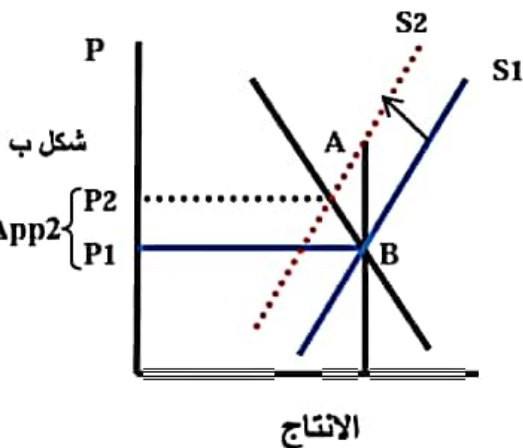
ثالثاً - فرض الضرائب على السلع المنتجة : قد تكون الضرائب المفروضة على السلع المنتجة تمثل قدر محدد من الضرائب على اجمالي الانتاج وقد تكون الضرائب على مقدار ارباحية الانتاج وقد تكون الضرائب محددة على كل وحدة منتجة من السلعة .

- وفي ظل الضرائب الاجمالية فان هذه الضرائب تمثل ارتفاع في التكاليف الثابتة مما لا يؤثر على التكلفة الحدية للوحدة الانتاجية في الامد القصير وهذا يجعل حتمية استمرار الوحدة الانتاجية في انتاج مقدار ما تنتجه من السلعة قبل فرض الضرائب عليها، وفي ظل م اذا كانت الوحدة الانتاجية لا تحقق سوى الربح العادي فقط ففي هذه الحالة عند فرض الضرائب سوف ينتقل منحني تكلفتها المتوسطة الكلية الى اعلى مما يجعلها لا تغطي تكلفتها الكلية في نفس المستوى سعري في الفترة الطويلة وهذا يدفعها الى الخروج عن مجال الانتاج حيث يترتب على ذلك انتقال منحني عرض الصناعة لهذه السلعة الى اليسار ويتوقف مدى انتقال منحني العرض على عدد وحجم الوحدات الانتاجية الخارجة من المجال الانتاجي ويؤدي ذلك الى نقص المعروض السلي وارتفاع اسعاره بمقارنته بالفترة السابقة لغرض هذه الضرائب .

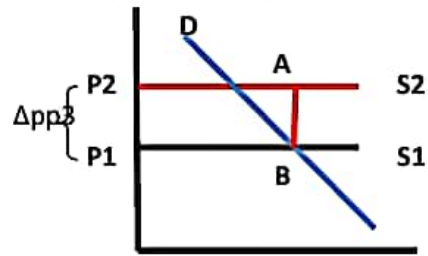
- اما في ظل فرض ضرائب على ارباح الانتاج حيث تمثل الضريبة نسبة مئوية من مقدار هذه الارباح مما لا يؤثر على منحني التكلفة الحدية للوحدات الانتاجية المكونة للصناعة وبالتالي عدم تأثر مقدار المعروض السلي واسعاره في الفترة القصيرة بهذه الضرائب ، اما في الفترة الطويلة فقد تخرج بعض الوحدات الانتاجية من مجال الانتاج وبالتالي تقلص المعروض السلي حيث يتحقق التوازن من جديد في ظل قلة من المعروض وارتفاع سعري ونقص في عدد الوحدات الانتاجية العاملة في هذا المجال الانتاجي .

- اما في ظل ضرائب معينة على كل وحدة منتجة فيترتب على ذلك تأثر مقدار التكاليف الحدية لهذه الوحدات من الانتاج وانتقال هذا المنحني للممثل للتكاليف الحدية الى اعلى اليسار بما يحقق انخفاض في مقدار المعروض السلي ومن ثم ارتفاع اسعاره . ويتوقف مدى تحمل كل من المنتج والمستهلك لهذه الضرائب على منحني عرض السلعة ومقدار مرونة عرضه .

ومن خلال الشكل البياني الاتي يتبين ذلك ، نلاحظ انه في ظل منحني العرض (أ) و (ب) الاتي ، اذ نجد انه في ظل منحني العرض الاكثر مرونة كما في شكل (أ) وفي ظل افتراض ان مقدار الضريبة على الوحدة المنتجة هو (A,B) فان مقدار الارتفاع في سعر هذه السلعة نتيجة لفرض هذه الضريبة يتمثل بمقدار $\Delta pp1$. اما في ظل منحني العرض الاقل مرونة فان مقدار الارتفاع في سعر هذه السلعة نتيجة لفرض نفس الضريبة وفي ظل نفس مستوى الطلب يبلغ $\Delta pp2$ حيث ان $\Delta pp1 > \Delta pp2$ وبالتالي فان مقدار تحمل المستهلك للعبء الضريبي اكبر في ظل العرض المرن عنه في ظل العرض الاقل مرونة .

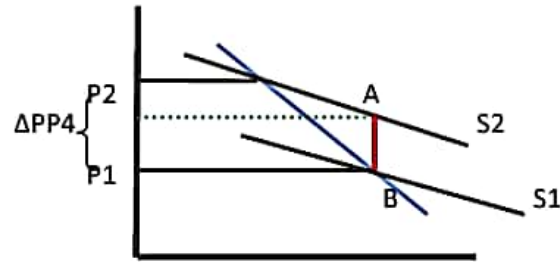


اما في ظل منحني العرض لانها في المرونة فان كل الضريبة سوف يتحملها المستهلك كما هو واضح في الشكل الاتي حيث $\Delta PP3 = AB$.



الانتاج

اما في ظل منحني العرض ذو الميل السالب كما في الشكل الاتي فان فرض ضريبة محدده على الوحدات المنتجة من السلعة سوف يؤدي الى ارتفاع اسعار هذه السلعة بمقدار اعلى من مقدار الضريبة المفروضة عليها حيث يبلغ مقدار الضريبة AB في حين يزداد مقدار سعر هذه السلعة بمقدار $\Delta PP4$.



اسئلة

السؤال الاول // اذا كانت دالة طلب السوق لمنشأة ما كالآتي : $4P + Q - 16 = 0$

وكانت دالة التكاليف المتوسطة كالآتي $AC = \frac{4}{Q} + 2 - 0.3Q + 0.05Q^2$

المطلوب // 1- ايجاد أقصى إيراد ممكن 2- أقصى تكاليف حدية 3- أقصى ارباح .

الحل // 1- ايجاد أقصى إيراد ممكن من خلال تبسيط دالة الطلب بقسمتها على 4 لتصبح $P = 4 - 0.25Q$

ثم نجد دالة الإيراد الكلي $TR = P \cdot Q = (4 - 0.25Q)Q = 4Q - 0.25Q^2$

ويكون الإيراد الكلي عند نهايته العظمى عندما $\frac{d^2TR}{dQ^2} < 0, \frac{dTR}{dQ} = 0$

وكما يأتي : $\frac{dTR}{dQ} = 4 - 0.5Q$

$$Q = \frac{4}{0.5} = 8$$

$$\frac{d^2TR}{dQ^2} = -0.5 < 0$$